



Surface 2010: overboekt en onder de voet gelopen

# Claim je positie!

De eerste eigen vakbeurs voor oppervlaktetechnieken sinds midden jaren negentig leverde een wachtlijst van 25 verhoopte standhouders op, die ondanks het toevoegen van een hal toch de boot misliepen. In plaats van de drieduizend bezoekers waarmee gerekend was, kwamen er 4.310 opdagen. De meeste standhouders waren buitengewoon tevreden, al is het exacte effect natuurlijk niet direct tijdens de beurs zelf vast te stellen. Leveranciers van apparatuur, coatings en chemie stonden er natuurlijk voor de industrie, maar de waarde van oppervlakte-techniek voor economie en samenleving werd door de vele praktijk-voorbeelden in allerlei vitrines ook mooi aangegeven.

De relevantie en het belang konden niet beter verwoord worden dan door ir. Roland Kortenhorst, voorzitter van de ondernemersorganisatie voor de schilders-, onderhouds-, metaal conserverings- en glasbranche FOSAG. Hij is voormalig Tweedekamerlid en thans werkzaam vanuit het Zwitsers-Nederlandse bureau voor strategische communicatie Linking Partners. Hij sloeg diverse spijkers op de kop, in een rondje langs de bebouwde omgeving tot aan de automotive en duurzame energievoorziening. "Er is de

laatste jaren veel over vastgoedwaarde te doen geweest. We hebben voor zestienhonderdmiljard aan onroerend staan. De wereld heeft het over waarde van onroerend goed. Maar de professionals die de technische waarde doen behouden, die er dus voor zorgen dat het gebouw niet wegtrot, zijn niet betrokken in de discussie... want die hebben het over laagdikte, vochtgevoeligheid en tot welke temperatuur je nog kunt schilderen. Ik roep intern wel eens tegen de mensen 'claim nou eens je positie!' Jullie houden de

## SURFACE 2010 IN CIJFERS: KWART BEZOEKERS ZOEKT NAAR UITBESTEDING

De Surface Vakbeurs trok in totaal 4.310 bezoekers. De verwachting voor deze eerste editie lag op 3.000 bezoekers. Zo'n 1/3 van de bezoekers bezocht ook één van de andere twee beurzen (Energie en Milieu) die gelijktijdig werden gehouden. Het bezoek op de beurs was van hoge kwaliteit: 29% is actief als directeur, 8% is ingenieur of constructeur, 10% is technisch manager, 6% is inkoper en 4% is R&D manager. Ruim 35% is werkzaam in de industrie (OEM), 13% in de bouwnijverheid/vastgoedbeheer, 8% is werkzaam bij een ingenieursbureau of constructiebedrijf en 17% is werkzaam bij bedrijven actief in oppervlaktebehandeling. Verder waren bezoekers afkomstig uit branches zoals de zorg, logistiek, onderwijs en toeleverantie. Van de specifieke Surface-bezoeker heeft zo'n 62% interesse in nieuwe mogelijkheden in oppervlaktebehandeling van materialen. Ruim 21% heeft interesse in de inkoop van grondstoffen, 25% in engineering, 29% in nieuwe productiemiddelen en zo'n 24% wil de oppervlaktebehandeling uitbesteden.



onderlegger van het Nederlandse financiële systeem waardevol en waardevast. En we horen je helemáál niet over de maatschappelijke relevantie. Als ik lobby in Den Haag, claimt de gezondheidsminister alle MBO'ers voor de zorg. Ik zeg 'dikke neus drie bier': die moeten naar de onderhoudssector!"

### OEM'ERS LOPEN WEG MET HET SUCCES

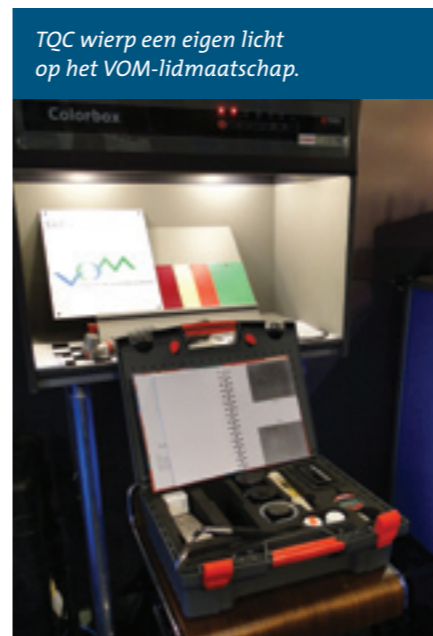
De betekenis van de toeleverende bedrijven voor het succes van de merkfabrieken (Original Equipment Manufacturers: OEM'ers) werd in even duidelijke bewoordingen onderstreept. "Ik heb jullie sites bekeken en het is geweldig wat jullie met een micrometer doen. Maar een autofabriek loopt weg met jullie succes: die zegt 'de interne wrijving is lager en dat is beter voor het milieu.' Zij pakken het succes van wat hier door VOM-leden aan kennis wordt toegevoegd. Niemand van die fabriek heeft daar verstand van: de VOM-leden hebben daar verstand van!!!" Ook

duurzame energie bleef niet ongemoeid. "Wat is de milieuwinst van molens op zee als je ze na tien jaar moet vervangen? Die valt weg! De maatschappelijke relevantie in een maatschappij die duurzaamheid wil, en die wil dat dingen langer meegaan en zuiniger zijn, waarbij het oppervlak juist dié functie toevoegt... die relevantie komt vanuit de kennis van oppervlaktebehandeling. Maar wat doen al die oppervlaktebehandelaars... die zeggen alleen maar 'kijk eens wat ik doe op die paar millimeter'. Claim toch je maatschappelijke relevantie, claim ook ruimte in de discussie! Als u moet lobbyen om de technische voorschriften naar uw hand te zetten, is men daar alleen gevoelig voor als u iets toevoegt aan de samenleving. Als u instroom nodig heeft... geld voor uw opleidingen... dat wil men u wel geven, maar dan moet u maatschappelijk relevant zijn! Dus zeg niet hoe goed je op de micrometer bent, maar dat je zuiniger motoren helpt maken."

Dat verbindt de FOSAG met de VOM: de bijdrage aan waardebehoud, duurzaamheid en "verhoging van de maatschappelijke prestatie in een veel breder veld dan alleen maar dat laatste millimetertje oppervlak. Het is súper wat door jullie hier uitgesteld wordt en met die innovatieprijs erbij, maar wees deze dagen niet alleen trots op de technologie... ook op jezelf als belangrijke maatschappelijke speler die hetzelfde materiaal dertig in plaats van tien jaar mee laat gaan en motoren volle procentpunten zuiniger laat rijden. Ik wens jullie een succesvolle beurs toe die dieper gaat dan alleen de oppervlaktelaag."

### TE VEEL OM OP TE NOEMEN

Met 175 stands en drie dagen volcontinu lezingen is het onbegonnen werk iedereen tot zijn recht te laten komen. Daarom hier een korte en zeer onvolledige bloemlezing, onder verwijzing naar twee nabeschouwingen die nog zullen volgen, gebaseerd op interviews met standhouders, en een artikel met Awardwinnaar Oxyplast uit Gent, die een laagtemperatuurpoederlak ontwikkeld heeft. Voor sommige onderwerpen dienen zich binnenkort herkansingen aan, zoals het congres Self Healing Materials van 4 november te Gouda. Het onderwerp werd besproken door de TU Delft, waar in samenwerking met onder meer de onderhoudsafdeling van KLM gewerkt wordt aan optimalisatie van zelfherstellende Thermische Barrière Coatings, die in straalmotoren gebruikt worden. Een geheel ander onderwerp zijn de brandwerende lakken, zoals besproken werd door P. Koks van Flame Guard (zie ook Oppervlaktetechnieken van september, p. 20-21, >>







De tentoonstelling Future Skins van Materia demonstreerde de veelzijdigheid van oppervlaktetechniek. Op de voorgrond de hogeresolutie sublimatietechniek 'decalliseren' waarmee drukwerkwaliteit te bereiken is.

doordat de meeste lezingen niet omgevoerd werden. Een voor de Nederlandse coatingindustrie bijzonder belangrijke lezing was voorbereid door ing. Remmelt Bosklopper van B&B Coating Techniek ([www.bb-coating-techniek.nl](http://www.bb-coating-techniek.nl)). Hij heeft inmiddels zo'n vijftig bedrijven doorgelicht, en de ervaring van directeur/eigenaar Remmelt Bosklopper is dat 85% van de bedrijven op de jaarlijkse kosten kan besparen: variërend van tienduizend tot een miljoen euro. De 15% bedrijven waar slechts enkele duizenden te winnen is, kunnen zich de moeite van de analyses en het uitproberen van optimalisatievarianten besparen. Kernboodschap mag zijn dat er behalve het uitwijken naar lagelonenlanden ook nog de optie is om meer rendement uit de installatie te halen. "Ik vroeg eens aan een directie van een grote fabriek met eigen lakkerij, wat ze zagen op een foto die ik ze toonde. Ze herkenden hun installaties, en wisten precies waar de foto's genomen waren. Maar mijn punt was juist, dat dat niet zichtbaar had moeten zijn. Het had een gordijn van producten moeten zijn, niet zó ver uit elkaar opgehangen dat je overal zó tussendoor kan kijken." Een kras rekenvoorbeeld gaf aan dat met welhaast 'bierviltcalculaties' al veel te winnen is (al gebruikte

>> In een goede reuk"). De belangstelling voor deze potentiële groeimarkt is groot in de industrie. Eveneens in een editie van Oppervlaktetechnieken al verwoord, en vaak een thema op corrosiecongressen, was het belang van goed reinigen van roestvast staal (Ko Buys, Innomet BV: "Alleen rein RVS zelfherstellend", maart, p. 32-34; "Roestvast en zeker", september, p. 28-31). De edities Thema Reiniging gingen na afloop grif van de hand, wat tekenend is voor het belang van

naslagwerken, thematische verzameling en overdracht van vakkennis. Opvallend genoeg was Buys' eerste lezing op een stoel na vol, de tweede identieke lezing op de drukste beursdag was aanzienlijk rustiger.

#### RENDEMENT VAN JE SPUITINSTALLATIE

Op de beursvloer was dus volop gelegenheid zich in twintig minuten in een onderwerp te verdiepen en meteen nuttige contacten te leggen. De opkomst wisselde sterk, mede



Uiteraard gingen er folders rond van de Dag van de Oppervlaktetechnieken (2 december, Zeist), die op veel belangstelling van de vakman kan rekenen.

Bosklopper deze term wijselijk niet). Het beter beladen van de loopwagens spaarde eens maar liefst tweederde van de baanbezettingstijd uit. In dit geval was een overwogen uitbreidingsinvestering zelfs niet meer nodig. Een wat extreem voorbeeld, en uiteraard kunnen dergelijke analyses juist tot extra investeringen leiden in bijvoorbeeld



Op de gelijktijdige vakbeurs Milieu stond een goede bekende: Van Beek Ingenieurs, begeleidend ingenieursbureau bij de Meerjarenafspraken Energie Efficiency. Op de eveneens gelijktijdige vakbeurs Energie was volop toegepaste oppervlaktetechniek te zien in de vorm van van zonnecellen en fotovoltaïsche folie.

bufferzones of ophangmaterialen, maar goed: de lonkende lagelonenlanden zijn ineens wat minder aantrekkelijk als men eerst in eigen huis de boel stroomlijnt. Overigens kan ook daar vaak efficiëntiewinst geboekt worden door uitgekiend ophangen, reden te meer dus om in Nederland niet achter te blijven.

#### MEER INFORMATIE

De volgende Surface zal in 2012 gehouden worden. Op enkele lezingen zal voor zover de plaatsingsruimte dat toelaat nog met losse nabeschouwingen teruggekomen worden. In november en december verschijnt nog een terugblik op basis van standinterviews. [www.VOM.nl](http://www.VOM.nl)



## INNOVATIEAWARD VOOR OXYPLAST

Onafhankelijk raadgevend ingenieur Ruud Ploum (uiterst links op de foto, midden VOM-voorzitter Fred van der Weij, die later die dag opgevolgd werd door Philippe Dupont) had de eervolle taak de winnaar bekend te maken van de Surface 2010 Innovatie Award. Daar was nogal wat selectie-, keur- en weegwerk aan voorafgegaan. Het is moeilijk om op een objectieve manier een beoordeling te geven, dus was een matrix gemaakt met drie hoofdonderwerpen: Innovativiteit, Marktwaaarde en Presentatiekwaliteit. Daarin waren vijf subgroepen met weegfactoren ondergebracht. Innovativiteit bestond uit nieuwheid voor Nederland, toepasbaarheid (beide gewicht 3), energieverbruik (2), energie benodigd om het te maken (1) en milieu (2). Het onderwerp Marktwaaarde was opgesplitst naar investering (1), exploitatie (2), de relatie met oppervlaktebehandeling (2), het marktbelang voor Nederland (2) en de marktgrootheid in Nederland (1). Het onderwerp Presentatie was onderverdeeld in duidelijkheid (2), bondigheid (1), uitvoering van flyers, documenten en dergelijke (1), inhoudelijke zakelijkheid (3) en leesbaarheid (1).

Op ieder van deze vijftien aandachtsvelden zijn punten gegeven door de juryleden, die geen onderling overleg gevoerd hebben: alles is in een tweetjes via juryvoorzitter Willem Egels verlopen. Zes bedrijven zijn uiteindelijk genomineerd: Baril Coatings, Gyba, Keller Luchttechniek, Oxyplast, RVS Finish, en Te Strake Service. Uiteindelijk won Oxyplast met de laagtemperatuurpoederlak met de Ag-Kote low bake poederlak. Deze buitenbestendige coating bakt uit bij een lage temperatuur en kan tot een energiebesparing leiden van 20%. Hierop wordt in de decembereditie, Thema Visie, nader teruggekomen.

## SURFACE 2010: EEN VOM-BEURS OF GEËN BEURS

Op zijn allerlaatste dag als voorzitter van de VOM mocht Fred van der Weij de beurs openen (zie ook de nabeschouwing van de ledenvergadering van die dag in de rubriek VOM-Nieuws). "Het is niet de eerste VOM-beurs. In 1960, vijftig jaar geleden, was de eerste. Deze beurs heeft dus oude papieren. De gedachte kwam in 1958 op, twee jaar na de oprichting van de VOM. Het ging om voorlichting: het werden de Voorlichtingsdagen over Oppervlakte-technieken voor Metalen, dus de eerste heette VOM'60. En er was de combinatie met een congres, om die voorlichting kwijt te kunnen. Dat lijkt nu gewoon, maar het was een groot avontuur, dat werd nergens in Europa gedaan en het financiële risico voor de VOM was aanzienlijk." Maar de 32 stands waren snel uitverkocht, en volgens het jubileumboek dat ter gelegenheid van het 40-jarig bestaan van de VOM is uitgegeven, was er uiteindelijk 102 gulden aan het hele avontuur overgehouden. Met tweeduizend beursbezoekers en tweehonderd congresgangers kan wel van een succes in de opkomst gesproken worden, hetgeen mede te danken was aan een van de eerste Amerikaanse kunstmannen die ook geëxposeerd werden. Twee jaar later moest voor de VOM'62 uitgeweken worden naar de RAI, omdat Krasnapolski te klein was voor de inmiddels 60 stands. In 1964 werd in de Jaarbeurshallen de combinatie met het schildersvak gemaakt. Het idee was synergie te bereiken, maar de praktijk viel tegen: de VOM verdronk in het grote aantal leveranciers van kwasten en ander schilderstoelbehoren. "De conclusie was: een VOM-beurs of géén beurs". De VOM'66 was weer een gespecialiseerde vakbeurs getiteld Eurofinish VOM 66. Het Europese gehalte was echter teleurstellend, met slechts zes Duitse bedrijven, twee Belgische en één uit

Engeland. Toch kan van een succesvolle beurs gesproken worden: vakgenoten en opdrachtgevers, constructeurs en architecten waren er ook op afgekomen, door ze met gerichte acties aan te spreken.

Na wederom Eurofinish in 1969 werd in 1974 de combinatie gemaakt met het negende wereldcongres Interfinish en werd de beurs geopend door minister van Economische Zaken Ruud Lubbers. De VOM-voorzitter staat dus in goed gezelschap met zijn openingstoespraak. In 1979 was er de combinatie met Euromaintenance, in 1982 werd aansluiting gezocht bij de verftechnologie. In 1989 was er de combinatie met het Eurocorr-corrosiecongres, onder de noemer Intersurface. In 1992 en 1994 vonden de volgende Intersurfaces plaats in de Jaarbeurshallen als gespecialiseerde VOM-beurzen. Inmiddels wordt in de oneven jaren de naam Eurofinish gebruikt door de beurs van VOM België te Gent. In 1998 werd de Intersurface op verzoek van de standhouders gecombineerd met de Vakbeurs Algemene Toelieferingen, kortweg VAT. Dat bleef zo in 2000 en 2002, waarna de VAT overging in de ESEF en de ESEF weer gecombineerd werd met de Techni-Show in 2004, 2006 en 2008, met als gevolg steeds meer publiek en steeds minder oppervlakte-technologie en VOM-identiteit.

Op 12 april 2007 werd in de bestuursvergadering besloten weer een eigen beurs te plannen, in het najaar van 2010. Een prachtige manier om je laatste dag als voorzitter te mogen beleven: met het uitspreken van een succeswens aan alle deelnemers en bezoekers en de verwachting dat het een eerste uit een lange reeks zal worden, verklaarde Fred van der Weij de Surface 2010 voor geopend.