

VOM Algemene Ledenvergadering: niet verder springen dan de polsstok lang is

Bestaansrecht en bestaansplicht

Op 12 oktober werd aansluitend op de openingsdag van de Surface Vakbeurs weer de halfjaarlijkse Algemene Ledenvergadering gehouden. Bestuurslid Michiel Koot werd herkozen, Wim Brandsema werd aan het bestuur toegevoegd, en voorzitter Fred van der Weij droeg de voorzittershamer over aan Philippe Dupont. Enkele levendige discussies over de slagkracht en slagvaardigheid van een klein secretariaat voor een groot vakgebied maakten het een fascinerend avondje. De leden zijn zeer begaan met de vakvereniging; een nieuwe balans in ambities en taakstellingen is gewenst.

In zijn allereerste toespraak als voorzitter opende Dupont met de diepe vraag "waarom zijn wij als VOM op aarde?" Vervolgens ging hij nader in op het onderscheid tussen de VOM als koepel en de aangesloten branches. "Gespecialiseerde branches zijn veel beter in staat de technische ondersteuning te geven, marktkennis te ontwikkelen en keurmerken in stand te houden. Je kan alleen maar maatschappelijk belang hebben wanneer je voldoende invloed kan uitoefenen. Dat heeft te maken met schaalvoordelen: met hoe meer je bent, hoe meer je in gang kunt zetten. Aangesloten verenigingen zijn dus belangrijk. Om een groter aantal te vertegenwoordigen." De voorzitter zette vervolgens in het betoog uiteen dat de VOM vooral geëigend is voor taken waar "de macht van het getal", dus ledenaantallen, telt of waar schaalvoordelen te behalen zijn. "De macht van het getal dat we nodig hebben om een geloofwaardige gesprekspartner te zijn voor onder meer bevoegd gezag en normcommissies. Oppervlaktebehandeling wordt niet al te positief bekeken vanuit wetgeving, er zijn dingen die op ons afkomen waar we een gepast antwoord op kunnen geven, zoals bij ontvetten en zware metalen." Ook voor het verwerven van sub-

sidies, voor samenwerking met instanties als TNO en het Normalisatie-instituut en bij overleg over aanverwante terreinen met partijen als de FOSAG (ondernemersvereniging voor schilders-, onderhouds-, metaalconserverings- en glaszetbedrijf) en andere. Schaalvoordelen worden bereikt met het uitbrengen van het vakblad Oppervlaktetechnieken, het organiseren van de vakbeurs, het geven van scholing en opleiding. "Dat is heel belangrijk binnen de visie van de VOM. Ook zijn er schaalvoordelen bij informatiebijeenkomsten als de Dag van de Oppervlakte-technologie (2 december in Zeist – red.), om verder in de toekomst te kijken." Bij secretariaatswerkzaamheden en het innen van contributie is ook sprake van schaalvoordelen.

NAAST DEFENSIEF OOK OFFENSIEF

Enkele onderdelen van het VOM-takenpakket zijn al herhaaldelijk op ledenvergaderingen door leden naar voren gebracht, en werden nu concreet opgesomd in de zeven taken die de VOM zich stelt (zie ook de kadertekst). Na de opbouwjaren en vervolgens de decennia van verbreding is het tijd om het vakgebied beter in de kijker te spelen. Onder de noemer 'Marktcommunicatie' werd onder meer het organiseren van cursussen voor constructeurs en uitbesteders genoemd, zodat zij beter weten wat mogelijk is en dat dan kunnen meenemen in hun ontwerpen. Dat zou opgevat kunnen worden als een meer offensieve opstelling, naast dus het beschermen van het vakgebied tegen overhaaste uitfaseringen of een achterhaald imago. Onder 'Toekomstverkenningen' vielen themabijeenkomsten, de Dag van de Oppervlakte-technologie en de publicaties in vakblad Oppervlaktetechnieken. Wat de vraagbaakfunctie betreft, wordt een onder-



Na vier jaar gaf Fred van der Weij de voorzittershamer over.

verdeling gemaakt in instandhouding van een website met zoekfunctie en verwijzing naar lidbedrijven, doorverwijzen van vragenstellers, organiseren van een internetforum en het aanbieden van een digitale bibliotheek. In hoeverre hier ook de offensieve doelstellingen mee gedekt worden, dus of industrieel ontwerpers ook van dergelijke functies gebruik kunnen gaan maken, bleef vooralsnog buiten beschouwing. Overigens komen deze wensen al enige tijd tot uiting in het vakblad, aangezien steeds meer materiaaltechnische evenementen als kernthema of deelonderwerp ofwel de ketensamenwerking ofwel het integraal ontwerp hebben (zoals het nationale galvanocongres in Duitsland en het scheepscoatingcongres in Hamburg waarvan in de rubriek Techniek in aanstaande edities verslag van gedaan wordt). Er werd melding gemaakt van de wederzijdse abonneekorting die onlangs overeengekomen is met ingenieursvereniging KIVI/NIRIA voor de bladen Oppervlaktetechnieken en De Ingenieur. Deze korting is ingegaan tijdens het jaarlijkse ingenieurs-



Een bloemetje voor Fred van der Weij, voor zijn mooie staat van diens als voorzitter. Links VOM-directeur Paul ter Haar, midden de nieuwe voorzitter Philippe Dupont.



De nieuwe voorzitter Philippe Dupont gaat voortvarend aan de slag.

congres van oktober (de nabeschouwing hiervan staat overigens gepland voor december).

LEDENRAAD VOOR REALISTISCHE DROMEN

De Ledenraad, voorheen Bestuursraad, moet zich ontwikkelen tot een orgaan waar de beleidsplannen en de realisatie van het beleid worden beoordeeld. Aangesloten verenigingen krijgen één of meer zetels in deze raad, die voorgezeten wordt door de VOM-voorzitter. Hij lichtte het als volgt toe: "We willen als bestuur een sparringpartner hebben, zodat we niet te veel in onze eigen wereld gaan geloven vanaf het bureau. De brancheverenigingen spelen hierin ook een belangrijke rol: we willen meer voor ze betekenen, maar dan moeten we ook meer actieve input krijgen." Inbreng vanuit de leden kwamen de bestuursleden en secretariaatsmedewerkers overigens tijdens de vergadering niet te kort. Enkele levendige discussies ontspannen zich over enerzijds het aandragen van de benodigde vak kennis ten behoeve

van de belangenbehartiging, en anderzijds de uitvoering van die belangenbehartiging zelf. Dat zijn niet altijd dezelfde mensen, dus die interne kennisoverdracht moet goed verlopen. Voorts werd gepleit voor meer samenhang en afstemming bij het ontplooiën van activiteiten. Zeker op Europees niveau weten de deelbranches niet altijd van elkaar wat ze doen. De kersverse voorzitter wist de benodigde balans in samenwerking prachtig samen te vatten, verwijzend naar de moeite die leden al dan niet bereid zijn te steken in zaken als de Ledenraad. "Als ik niet kan beïnvloeden, ga ik de derde keer óók niet meer. Af en toe moet je een "I have a dream"-gehalte hebben en over de berg heen kijken. Maar dan moet je invloed hebben en geestverwanten zijn. De neven en nichten (deze ter vergadering veelvuldig gehanteerde beeldspraak betreft de aangesloten brancheverenigingen – red.) krijgen een aantal afgevaardigden. Dan krijg je de communicatie op beleidsniveau. Nu is die er af en toe op secretariaatsniveau."

I HAVE A DREAM

Sommige zaken zijn nog niet helemaal uitgekristalliseerd, getuige het antwoord op

VOM 'LIGHT'-LIDMAATSCHAP

Op de ledenvergadering werd ook melding gemaakt van een nieuw type lidmaatschap dat speciaal bedoeld is voor klanten en andere relaties van VOM-leden: een 'light'-versie waarbij niet alle lidmaatschapsvoordelen gelden maar ook een lagere contributie aangehouden wordt. Nadere informatie wordt nog bekendgemaakt.

BELEID TEN AANZIEN VAN AANGESLOTEN VERENIGINGEN

Het beleid van de VOM met betrekking tot gespecialiseerde brancheverenigingen is als volgt:

- De VOM voert alleen het secretariaat van verenigingen en stichtingen waarvan de leden actief zijn in oppervlaktebehandeling;
- Aangesloten verenigingen die het VOM-lidmaatschap voorschrijven krijgen korting op de contributie;
- Aangesloten verenigingen geven de VOM het mandaat namens hen te spreken;
- Taakverdelingen worden jaarlijks vastgelegd en geëvalueerd.

de vraag hoe de normalisatiewerkzaamheden uitgevoerd gaan worden: door de VOM of door de aangesloten branches. Dat hangt nog af van de Service Level Agreements die overeengekomen moeten worden. Een kritische noot werd gekraakt over de vele doelen en ambities die de VOM zich altijd gesteld heeft, waar het de "kracht van een vakvereniging zou moeten zijn helderheid te creëren in een complexe wereld". De op zich goede bedoelingen moeten namelijk ook door contributies en andere inkomsten gedekt worden.

Over de nieuwe Vereniging Toeleveranciers Oppervlakte-technologie werden wat vragen gesteld (zie de rubriek Verenigingen/Instellingen), de extra aandacht voor ledenwerving met een buitendienstmedewerker en de wens de cursussen actiever te vermarkten kwamen ook aan bod. Dupont kon terugrijpen op zijn openingstoespraak om het geheel tot een slotakkoord te brengen. Wellicht greep hij ook wel terug op het openingswoord van de beurs door Ronald Kortenhorst (zie de nabeschouwing in Nieuws uit de Markt, "Claim je positie!"). "Waar willen we komen met de VOM? Het moet een maatschappelijk relevante partij worden. Zodat de omgeving zegt 'we moeten met de VOM praten.' Door de inhoud van de 'neven' en 'nichten', de thuishavens, die ons de munitie geven om ons klaar te stomen. We moeten ook nog langs de verschillende brancheverenigingen gaan om onze "I have a dream" te verkondigen."

MEER INFORMATIE

VOM-leden worden met een elektronisch nieuwsbulletin op de hoogte gehouden van ontwikkelingen onder meer op gebied van belangenbehartiging. www.VOM.nl

TAKEN VAN DE VOM

De taken van de VOM zijn:

- Belangenbehartiging inzake Wet- en Regelgeving;
- Faciliteren van netwerken;
- Kennisoverdracht;
- Marktcommunicatie;
- Secretariaatsvoering;
- Toekomstverkenningen;
- Vraagbaak/wegwijzer.